

Account Manager mit proaktiver Arbeitsweise

Schnellstmöglicher Start in Direktvermittlung
[Startup-Unternehmen im Hamburger Norden]

Ihre Aufgaben

- Kundenbetreuung
- Vertrieb und Einkauf von Konsumgütern
- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen
- Partnermanagement
- E-Commerce
- Entwicklung und Umsetzung von Projekt- und Produktideen
- Durchführung von Marktanalysen

Ihr Profil

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung in den Bereichen Nonfood- und Konsumgüter
- sicherer Umgang mit MS-Office und mit Projektmanagement-Tools und Cloud-Lösungen
- sehr gute Englischkenntnisse
- eloquente Ausdrucksweise
- kundenorientierte und proaktive Arbeitsweise

Über uns

Als renommierter Personaldienstleister sind wir mit über 23-jähriger Erfahrung im Raum Hamburg auf alle Qualifikationsbereiche sowie Fach- und Führungsebenen des kaufmännischen Segments spezialisiert. Ihre Bewerbung behandeln wir mit größter Sorgfalt und Diskretion. Unser klares Ziel ist Ihr Erfolg!

Übrigens: Unsere Dienstleistung ist für Sie komplett kostenfrei!

TIPP: Diese Vakanz passt nicht ganz zu Ihren Vorstellungen? Bewerben Sie sich initiativ!

Ihr Ansprechpartner

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und Zeugnisse zusammengefasst als pdf-Datei) per E-Mail an:

Heidrun Jürgens Personaldienstleistungen GmbH
Herrn Justus Bortfeldt
E-Mail: justus.bortfeldt@heidrunjuergens.de
Telefon: 040 / 325455 - 17