

● **Kommunikativer Menschenkenner**

- In eigener Sache

Ihre Aufgaben

- Sie gewinnen Neukunden
- Sie beraten bestehende Kunden und pflegen unsere Geschäftsbeziehungen
- Sie beraten und betreuen potenzielle Kandidaten sowie bestehende Bewerber
- Sie setzen vertriebliche Aktivitäten um
- Sie erarbeiten neue Vertriebswege und Strategien für die Weiterentwicklung des Unternehmens
- Sie führen Bewerbungsgespräche

Ihr Profil

- Hochschulabschluss oder eine kaufmännische Ausbildung und mindestens erste Berufserfahrung im Kundenkontakt oder Vertriebsbezug
- Sichere EDV-Kenntnisse
- Gute Englischkenntnisse
- Sie zeichnet eine ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsstärke aus
- Sie arbeiten selbstständig und eigenverantwortlich

Über uns

Als renommierter Personaldienstleister erstreckt sich unser Tätigkeitsfeld seit 20 Jahren auf alle Qualifikationsbereiche innerhalb des kaufmännischen Segments. Wir bieten Ihnen die Chance in einem dynamischen Team Teil des Wachstumsprozesses zu werden und maßgeblich am Unternehmenserfolg mitzuwirken. Neben dem schönsten Ausblick der Stadt bieten wir Ihnen spannende Entwicklungsmöglichkeiten.

Ihr Ansprechpartner

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und Zeugnisse zusammengefasst als pdf-Datei) per E-Mail an:

Heidrun Jürgens Personaldienstleistungen GmbH
Herrn Justus Bortfeldt
E-Mail: justus.bortfeldt@heidrunjuergens.de
Telefon: 040 / 325455 - 17